

BROW LIFT

NUMERO SIRET 984 939 074 00014

NDA: 76311309731 QUALIOPI 24FOR02387.1

OBJECTIF PROFESSIONNEL VISE

Apprenez à sublimer le regard de vos clientes grâce au Brow Lift, technique professionnelle de restructuration et de rehaussement des sourcils. Cette formation combine théorie et pratique, et vous permettra de maîtriser :

- L'analyse de la forme des sourcils selon le visage
- La préparation et l'hygiène des sourcils
- La technique de rehaussement et fixation avec produits adaptés
- La coloration éventuelle pour un effet naturel et harmonieux
- Les conseils post-soin pour un résultat durable

À l'issue de cette journée, vous serez capable de réaliser un Brow Lift professionnel, offrant un regard ouvert et parfaitement structuré, et repartirez avec un certificat de compétence.

Objectifs opérationnels de la formation :

- Comprendre la technique browlift
- Intégrer des Principes Éthiques et Professionnels
- Pratiquer des Normes d'Hygiène et de Sécurité
- Connaître les bases de l'Anatomie et de la Physiologie liées aux yeux
- Développer des compétences d'écoute active, de communication avec le client

NATURE DE L'ACTION DE FORMATION

Action réalisée en présentiel Durée : jours soit heures

Horaires de formation : 9h - 13H - 14H 18H

DELAI D'ACCES A LA FORMATION

48H avant le début de la formation

PUBLIC VISÉ

Esthéticiennes ou personnes souhaitant faire une reconversion professionnelle



BROW LIFT

A L'ATTENTION DES PERSONNES AYANT BESOIN D'UNE AMELIORATION SPECIFIQUE POUR LEUR FORMATION

Accessibilité :

Pour toute situation de handicap merci de contacter ALYSON MIGLIORINI alysondformation@outlook.com 0783884151 pour envisager la faisabilité.

Nous nous engageons à analyser les aménagements possibles suivant la formation choisie. Les solutions sont aménagées au cas par cas, notamment :

- Tiers-temps ;
- Choix de la modalité en présentiel ou distanciel selon les besoins de la personne.

Les aménagements n'auront pas pour but de modifier le contenu des épreuves d'évaluation et garantiront le maintien du niveau de maîtrise des compétences requis.

PRÉREQUIS DES STAGIAIRES AVANT FORMATION

Etre minutieux(se)

TAUX DE SATISFACTION DES STAGIAIRES

Taux de satisfaction: 98%

Taux de recommandation: 100%

FORMATEURS

CONTENU DU PROGRAMME DE L'ACTION DE FORMATION

Module 1 - Comprendre la prestation et sa réalisation :

- · Accueil des stagiaires et présentations
- Lecture et apprentissage avec le manuel :
- Les origines de la technique
- L'anatomie et la morphologie des visages
- Les règles d'hygiènes
- · Les produits utilisées
- Les techniques , les astuces.
- Création d'un espace propice au confort de la cliente
- Questionnaire avant de pratiquer la prestation



BROW LIFT

Module 2 - La pratique et la commercialisation :

- Démonstration de la prestation sur un modèle
- les postures professionnelles à adopter et les prestations additionnelle
- Pratique en binôme de la prestation
- Intégrer la prestation à son offre commerciale

Module 3 - Perfectionnement et évaluation :

- · Mise en situation sur 2 modèles
- Evaluation Finale et QUIZZ
- Comment intégrer sa prestation à la carte, Comment fidéliser sa clientèle
- · Remise des attestations

METHODES ET OUTILS PEDAGOGIQUES UTILISES

Table de massage, travail en binôme en présentiel le kit de produits est à 120€ non inclus dans la formation.

MOYENS MATERIELS UTILISES EN FORMATION

évaluation à chaud et évaluation à froid , 45 jours après la formation

SUIVI ET ÉVALUATION TOUT AU LONG DE LA FORMATION

- Une feuille d'émargement est signée par les apprenants et les formateurs et par demi-journée de formation, elle permettra de justifier de la réalisation de la formation.
- Un questionnaire individuel de la satisfaction à chaud sera rempli à l'issue de la formation
- Un certificat de réalisation individuel de la formation sera produit



BROW LIFT

SANCTION DE FIN DE FORMATION

Un certificat de réalisation est remis individuellement à chaque stagiaire et aux autres acteurs en fonction du besoin

DOCUMENTS CONTRACTUELS FOURNIS

Toutes les actions de formations dispensées font l'objet d'une convention de formation avec un règlement intérieur de la formation et les conditions de vente.

COÛT DE LA FORMATION

280€ - 1 jour de formation

